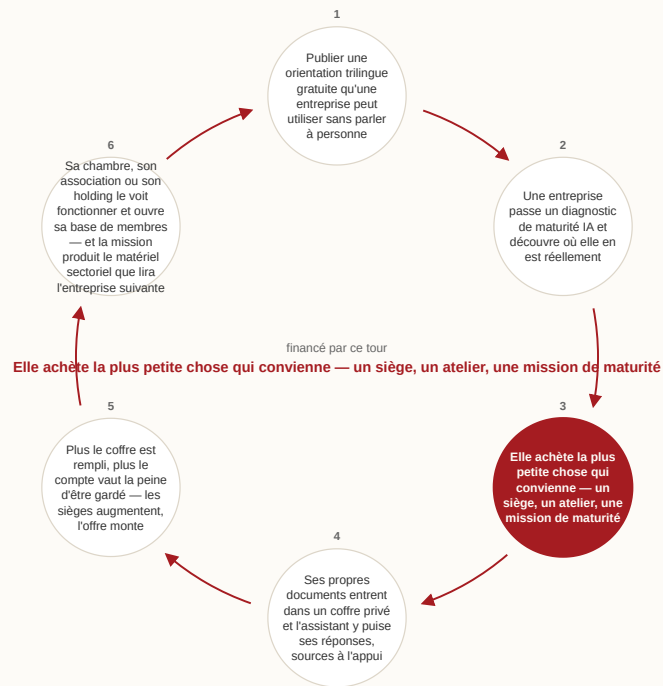


Volant d'inertie

iBizAI



Volant d'inertie · iBizAI · généré depuis le profil d'affaires / growth.json sur 2026.09.12

L'entonnoir client

Sept étapes, du premier contact à l'institution qui ouvre sa base de membres. Aucun taux de conversion n'est publié ni consigné, si bien que chaque taux ci-dessous se lit pour ce qu'il est.

ÉTAPE	CHIFFRE	BASE
Lit la couche gratuite — un guide sectoriel, un quick win, le glossaire, un article d'opinion	hypothèse du plan	hypothèse du plan
Achève l'un des quatre diagnostics de maturité IA publiés	hypothèse du plan	hypothèse du plan
Demande un devis, un atelier ou une conversation de maturité	hypothèse du plan	hypothèse du plan
Périmètre défini : ce que l'entreprise possède, ce qui peut entrer dans un coffre, quelle est la première chose utile	hypothèse du plan	hypothèse du plan
Paie — un abonnement à la Suite à son palier régional, ou une construction ou mission commandée	hypothèse du plan	hypothèse du plan
S'étend — davantage de sièges, une offre supérieure, ou une extension de la construction	hypothèse du plan	hypothèse du plan
Ouvre son institution — une chambre, association, coopérative ou holding apporte sa base de membres ou ses filiales	hypothèse du plan	hypothèse du plan

Aucun taux de conversion n'est publié, et aucun n'est avancé. Chaque étape ci-dessous est nommée ; les taux qui les accompagneraient sont précisément ce que ce tour installe l'instrumentation pour mesurer.

Feuille de route

iBizAI - Autonomie de 18 mois : périodes dérivées de ROUND.runway ; énoncés prospectifs

	Mois 1–6 après la clôture	Mois 7–12 après la clôture	Mois 13–18 après la clôture
PRODUIT	◆ Création de comptes en libre-service, coffre privé et mesure d'usage en service sur la Suite publiée Product and platform engineering • La construction du helpdesk de la Chambre packagée en mission reproductible : ingestion, garde-fous, réponses multilingues, capture CRM Delivery capacity for custom builds • Investors Pitch Agent+ — parité avec l'agent de pitch de référence open source Claude for Financial Services, puis un mode dossier investisseurs sur le standard CEMI (docs/investors-pitch-agent-plus-brief.md) Product and platform engineering	◆ La console Groupe / Holding : coffres isolés par filiale, voix par marque, comparaison entre filiales, une vue de conformité unique Product and platform engineering ◆ De nouvelles constructions d'assistants packagées livrées, chacune à un coût unitaire inférieur à la précédente Delivery capacity for custom builds	• La surface d'intégration Enterprise : SSO, le SLA publié et l'intégration dans les piles que les comptes Enterprise exploitent déjà Product and platform engineering
MARCHÉ	• Premiers accords institutionnels avec des chambres, associations et coopératives dans les Caraïbes et en Amérique latine Go-to-market • La couche de contenu trilingue et les quatre diagnostics tenus à jour — la surface d'acquisition reste la surface d'acquisition Content and assessment platform	• Le palier européen ouvert, sur la tarification économie développée que le site publie déjà Go-to-market • Matériel sectoriel étendu aux secteurs qu'apportent les nouvelles institutions Content and assessment platform	◆ Un premier contrat Groupe / Holding signé — le potentiel pour lequel la console Groupe a été construite Go-to-market • La route institutionnelle reproduite hors du marché d'origine Go-to-market
ÉQUIPE	• De la capacité de livraison aux côtés du fondateur, pour qu'une deuxième construction n'attende pas la fin de la première Delivery capacity for custom builds	• Capacité de support dimensionnée sur la base de comptes plutôt que sur la prévision Delivery capacity for custom builds	• L'équipe d'exploitation sur laquelle s'argumente le tour suivant — et l'énoncé honnête de ce qui lui manque encore Go-to-market
FINANCES	◆ Facturation et mesure d'usage en production, pour que le revenu d'abonnement soit mesuré et non facturé à la main Product and platform engineering	◆ Revue de sécurité et posture de protection des données achevées et documentées — la question que tout acheteur régulé pose en premier Infrastructure, model costs and compliance	◆ Économie unitaire mesurée par offre et par palier régional — supposée aujourd'hui, mesurée ici, et fondement du tour suivant Product and platform engineering • Trésorerie tenue jusqu'au mois 18, les conditions du tour suivant préparées et non improvisées Infrastructure, model costs and compliance

Emploi des fonds : Product and platform engineering 40 % · Delivery capacity for custom builds 20 % · Go to market 20 % · Content and assessment platform 12 % · Infrastructure, model costs and compliance 8 %
Feuille de route · iBizAI · généré depuis le profil d'affaires / growth.json sur 2026.09.12